

SGI Alimentación

EL SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRADA PARA LAS EMPRESAS DE FABRICACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS DE ALIMENTACIÓN

¿Qué es SGI Alimentación?

SGI Distribución Alimentación es una aplicación informática, de **fácil utilización**, diseñada especialmente para la gestión integrada de **empresas de fabricación y distribución de productos de alimentación**.

¿Qué puedo conseguir con SGI Alimentación?

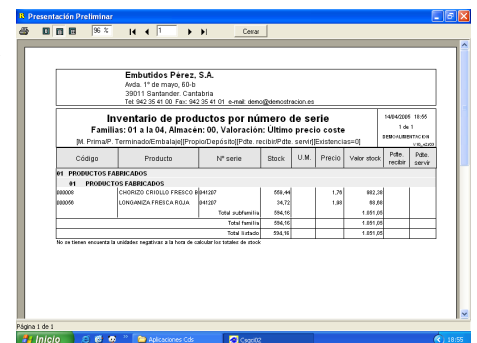
Con **SGI Alimentación** podrá controlar la Gestión Comercial y Financiera de su Empresa (**Compras, Ventas, Facturación, Finanzas**) y además podrá, de manera sencilla, controlar la **distribución** de sus productos y llevar la **trazabilidad**.

El Sistema de Gestión Integrada **SGI Alimentación** ha sido diseñado para cubrir las necesidades de gestión de las empresas de fabricación y/o distribución de productos de alimentación. Su facilidad de uso y la agilidad en la captura de datos de distribución hace que sea posible un importante incremento en la productividad del personal de administración.

Podrá obtener fácilmente, múltiples informes sobre sus ventas, transformación, compras, costes, gestión de rutas de distribución, trazabilidad, y mucho más.

El sistema permite además simplificar la gestión de los procesos de compras, ventas, almacén, gestión de cobros y pagos y control de distribución. La facturación pasará a ser un proceso sencillo, acortándose considerablemente los tiempos empleados en esta tarea.

Además el sistema puede incluir, opcionalmente, nuestra potente aplicación **CDS Contabilidad**, de modo que todos los movimientos relacionados con la facturación y los cobros y pagos generen los correspondientes asientos contables de forma automática y ordenada.

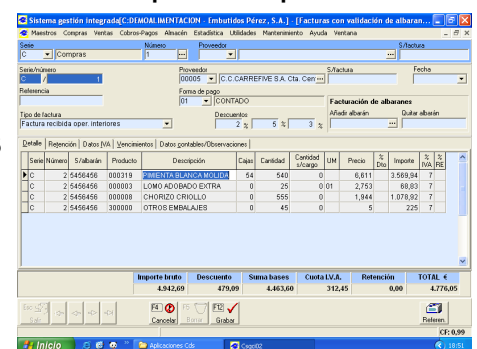


Embutidos Pérez, S.A.
Avda. 1º de mayo, 60 B
39011 Santander, Cantabria
Tel: 942 35 41 00 Fax: 942 35 41 01 e-mail: cds@compudatasantander.es

Inventario de productos por número de serie
Familias: 01 a la 04, Almacén: 00, Valoración: Último precio coste

Código	Producto	Nº serie	Block	U.M.	Precio	Valor stock	Unid. recibir	Unid. servir
PRODUCTOS FABRICADOS								
01 PRODUCTOS FABRICADOS								
30000	CHORIZO CRIOLLO PÉREZ	41407		50,44	1,21	61,12		
30000	LONCHAS PÉREZ PÉREZ	10007		34,20	1,81	61,80		
	Total subfamilia			84,64		122,92		
	Total familia			84,64		122,92		
	Total stock			84,64		122,92		

No se tienen en cuenta los valores negativos a la hora de calcular los totales de stock.



Sistema gestión integrado[C:\D:\COMALIMENTACION - Embutidos Pérez, S.A.] [Facturas con validación de albaranes...]

Inicio Compras Ventas Cobros/Pagos Almacén Estadística Utilidades Mantenimiento Ayuda Ventana

Fecha: [Compras] Número: [Proveedores] Fecha: [Facturas]

Serie/Albarán: [00005] Proveedor: [C.C. CARREPIE S.A. Cta. Com.] Fecha: [Facturas]

Política: [01] Forma de pago: [CONTADO] Facturación de albaranes: [Añadir albarán] Fecha albarán: []

Tipo de factura: [Factura recibida oper. intenciones] Descuento: [2 %] [5 %] [3 %]

Detalle	Referencia	Datos IVA	Encuentro	Datos contables/Observaciones	Cantidad	Unidad	Precio	%	Importe	% IVA	RE
C	25456456	000319		CHORIZO CRIOLLO PÉREZ	54	540	0	0,811	3.569,94	7	
C	25456456	000003		LONCHAS PÉREZ PÉREZ	0	25	0,01	2,793	69,83	7	
C	25456456	000008		CHORIZO CRIOLLO	0	555	0	1,844	1.078,92	7	
C	25456456	300000		OTROS EMBALAJES	0	45	0	5	225	7	

Importe bruto: 4.942,09 Descuento: 479,69 Suena bases: 4.462,40 Cuenta I.V.A.: 312,45 Retención: 0,00 TOTAL €: 4.774,85

Características generales de SGI Alimentación

Sistema de Gestión Integrada

• Compras y aprovisionamiento:

- Necesidades de compra originadas en peticiones internas, de venta, históricos o reposición de stock
- Peticiones de oferta con envío por email, y selección de proveedores con comparativas y seguimiento.
- Pedidos de compra: adjudicación de petición de oferta, emisión y seguimiento

• Recepción y entrada de mercancías:

- Albaranes de compra: registro y existencias, validación contra pedido, control de pendiente,
- Factura de compra: registro y validación contra pedido y albaranes, generación de documentos de pago

• Fabricación:

- Transformaciones básicas, lotes, cestas y envasado.
- Formulación compleja con consumos automatizados.
- Costes de fabricación
- Seguimiento de trazabilidad bidireccional.

• Almacén:

- Inventario permanente: productos, envases, depósitos.
- Múltiples almacenes y ubicaciones, seguimiento de lotes, peso variable, desechos, regularización, etc...
- Identificación mediante códigos de barras. Etiquetado
- Control de movimientos: consumos, integración con recepción, fabricación y distribución.

• Ventas:

- Fuerza de ventas desplazada: preventa y autoventa
- Preventa: Emisión de pedidos y registro en línea
- Presupuestos de venta versátiles con envío por email, seguimiento, control de revisiones y estadísticas.
- Flexibilidad para establecer promociones
- Ventas de representación, liquidación con proveedor.
- Comisiones versátiles, liquidación. Rappels
- Análisis de acción comercial y resultados por clientes, vendedores, productos, zonas, etc....
- Aceptación de presupuesto y generación de pedido

• Expedición:

- Introducción manual asistida y generación automática de albaranes de venta a partir de pedidos.
- Seguimiento de trazabilidad a nivel de lote
- Seguimiento de pedidos y actualización de existencias

• Distribución:

- Rutas de reparto, carga de vehículos y emisión ordenada de albaranes.
- Recepción de albaranes aceptados e inventario

• Facturación:

- Facturación automática de entregas de un intervalo de tiempo, por clientes y grupos. Factura individual. EDI
- Generación de documentos de cobro
- Seguimiento de facturación

• Cobros y pagos:

- Seguimiento de pagos y cobros pendientes
- Previsiones de tesorería, remesas y domiciliación
- Control de riesgos con clientes y bancos
- Banca electrónica

• Listados y estadísticas:

- Estadísticas de facturación y márgenes de un período, por clientes, actividades, y sectores.
- Rentabilidad por marcas, familias y productos
- Estadística anual de facturación
- Listados de facturación por fechas

• Movilidad:

- Modo conectado, con conexión a base de datos central, o desconectado con actualización diferida.
- Apoyo a la venta: elaboración de propuestas de pedido por cliente en base a histórico de consumos.
- Gestión de operaciones mediante dispositivos móviles
- Gestión de cobros
- Seguimiento de visitas y control de vendedores
- **Preventa:**
 - Definición de rutas de preventa por vendedores y días de la semana en orden de visita
 - Captura de pedidos de venta en ruta mediante dispositivos móviles
- **Autoventa:**
 - Definición de rutas de venta y reparto por repartidores y días de la semana en orden de visita
 - Registro de albaranes de crédito y facturas de contado en ruta mediante dispositivos móviles
 - Impresión de notas de entrega y facturas
 - Control de existencias y lotes

• Trazabilidad:

- Basada en el seguimiento de lotes de fabricación y su tránsito en las recepciones, transformaciones y entregas.
- Integrada con el registro de las actividades cotidianas y las operaciones comerciales. No es independiente.
- Propuestas automáticas de asignación de lotes en todas las operaciones
- Identificación de procedencias y destinos de cada lote
- Control de caducidad de lotes

• Finanzas

- Contabilidad financiera con asiento y sincronización automática de operaciones comerciales

Computata Santander, S.A.

1º de mayo 60 – B. 39011 Santander. Tfno: 942 35 41 00 – Fax: 942 35 41 01

e-mail: cds@computatasantander.es